

10 PASOS PARA TRIUNFAR EN EL NETWORK MARKETING

Dr. Camilo Cruz

DR. CAMILO CRUZ

AUTOR DEL BESTSELLER LA VACA CON MÁS DE 2 MILLONES
DE EJEMPLARES VENDIDOS

10 PASOS PARA TRIUNFAR EN EL NETWORK MARKETING

TALLER DEL ÉXITO

ARGUMENTOS DE VENTA:

En los pasados 10 años, las ventas de la industria del Mercadeo en red han tomado fuerza en Colombia. Empresas como Herbalife, Belcorp, Ganoexcel, Avon, Yanbal, Prolife entre otras, han sido los mayores promotores de más de \$3 mil millones de dólares en ventas y alrededor de 14 mil empleos en el país durante el 2015.

Ya son más de 1,5 millones de personas, que no solo trabajan para estas empresas, sino que también han creado vínculos que les han ayudado a conseguir oportunidades únicas para consolidar su propio negocio. Ya no solo ven nuestros libros como una fuente de motivación, sino que también como herramientas para lograr alcanzar sus metas.

Escritor de 36 obras y galardonado con los premios Latino Book Award y Bussines Book Award, al mejor libro de desarrollo personal y negocios en español en los Estados Unidos, el Dr. Camilo Cruz, cuenta con más de dos millones de copias vendidas que han sido traducidas en quince idiomas alrededor del mundo.

Rústica con solapas | Formato: 15 x 23 cm
Número de págs: 178 | PVP \$38.000,00
ISBN: 978-958-01-0042-3

10 PASOS PARA TRIUNFAR EN EL NETWORK MARKETING

Dr. Camilo Cruz

RESEÑA:

En 10 pasos para triunfar en el Network Marketing el Dr. Cruz revela las estrategias, cambios y decisiones que les han permitido a muchos empresarios desarrollar negocios multimillonarios con redes de mercadeo que se extienden por varios países e involucran a cientos de miles de personas. Con el lenguaje claro y sencillo propio de sus obras, el autor explica cuál ha sido el secreto del éxito de este selecto grupo de triunfadores que ha logrado la libertad financiera a través de su negocio de venta directa o network marketing.

Cada capítulo presenta uno de esos diez pasos que los grandes líderes de la industria consideran inevitables en el desarrollo de un negocio exitoso. Este libro les enseñará:

- Aprende ayudar a otros a creer en sí mismos.
- Elimina las distracciones que no te dejan avanzar.
- Tres estrategias para mantener una lista permanente de prospectos.



BIOGRAFÍA:

El Dr. Camilo Cruz, escritor y conferencista, considerado en los Estados Unidos y Latinoamérica como uno de los más altos exponentes en las áreas de desarrollo personal y liderazgo. Posee una Maestría en Escrituras Creativas, un Doctorado en Ciencias y es graduado del Programa de Responsabilidad Corporativa de la escuela de Negocios de la Universidad de Harvard.