Dan Sullivan - Catherine Nomura

Quién te dijo que no podías...

El crecimiento es una necesidad humana fundamental que está en la raíz de todo lo que nos da sensación de logro, satisfacción, significado y progreso. Sin embargo, muchas personas son conscientes de que, en determinados momentos, su crecimiento se ha estancado. En Quién te dijo que no podías, Dan Sullivan y Catherine Nomura proponen diez sencillas leyes para mantener una perspectiva de vida innovadora tanto de nosotros mismos como del mundo que nos rodea. Estas leyes son el resultado del trabajo de Dan Sullivan como entrenador, prestándoles total atención a emprendedores dispuestos a triunfar, analizando qué es lo que en realidad los motiva y les permite desarrollar sus habilidades primordiales.

Cada capítulo está dedicado a explorar en detalle cada una de las diez leyes e incluye historias de gente de todos los ámbitos que ejemplifica cada ley en acción; además, describe cuáles son esas trampas más comunes con las que ellos se topan al intentar aplicarlas, así como estrategias prácticas para superar todo tipo de obstáculos.

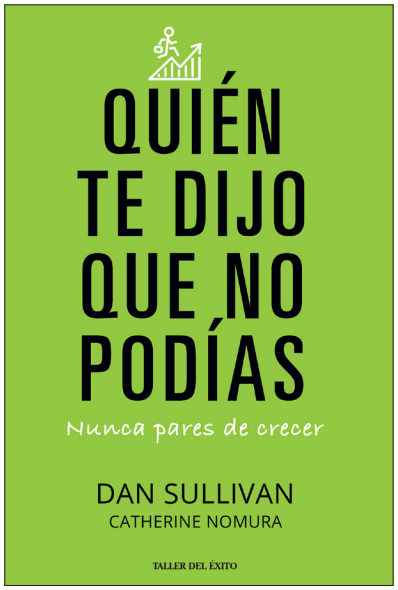
Dan Sullivan es autor de más de 30 obras y se caracteriza por ser visionario, innovador y un pensador conceptual por naturaleza. Es fundador y Presidente de *The Strategic Coach Inc.* Tiene más de 35 años de experiencia como orador, consultor, planificador estratégico y coach de gran prestigio para individuos y grupos de emprendedores.

Catherine Nomura ha ayudado, por los pasados 18 años a Strategic Coach a encontrar y a darles forma a numerosas oportunidades de crecimiento. Ella es coautora del libro *Unique Ability: Creating the Life You Want*. Ha sido consultora de emprendedores de todo el mundo, ayudándoles a convertir sus visiones crecientes en realidades.

Contenido:

- **Ley uno**: Haz que tu futuro sea más grande que tu pasado
- **Ley dos**: Haz que tu aprendizaje sea siempre mayor que tu experiencia
- **Ley tres**: Haz que tu contribución sea siempre más grande que tu recompensa
- **Ley cuatro**: Haz que el rendimiento sea siempre mayor que los aplausos
- **Ley cinco**: Haz que tu gratitud sea siempre mayor que tu éxito
- **Ley seis**: Haz que tu deleite sea siempre mayor que tu esfuerzo
- **Ley siete**: Haz que tu cooperación sea siempre mayor que tu estatus
- **Ley ocho**: Haz que tu confianza sea siempre mayor que tu comodidad
- **Ley nueve**: Haz que tu propósito sea siempre más importante que el dinero
- **Ley diez**: Haz que tus preguntas sean siempre más importantes que tus respuestas

Nunca pares de crecer



En esta obra el lector aprenderá:

- Mantener una perspectiva de vida innovadora
- Estrategias prácticas para superar todo tipo de obstáculos
- Autoevaluación que te ayudará a medir cómo va tu progreso
- Analizar que nos motiva realmente
- Permite desarrollar sus habilidades primordiales

EAN: 9781607384878
Formato: Rústica
Tamaño: 15 cm x 22.5 cm
Páginas: 192 pp