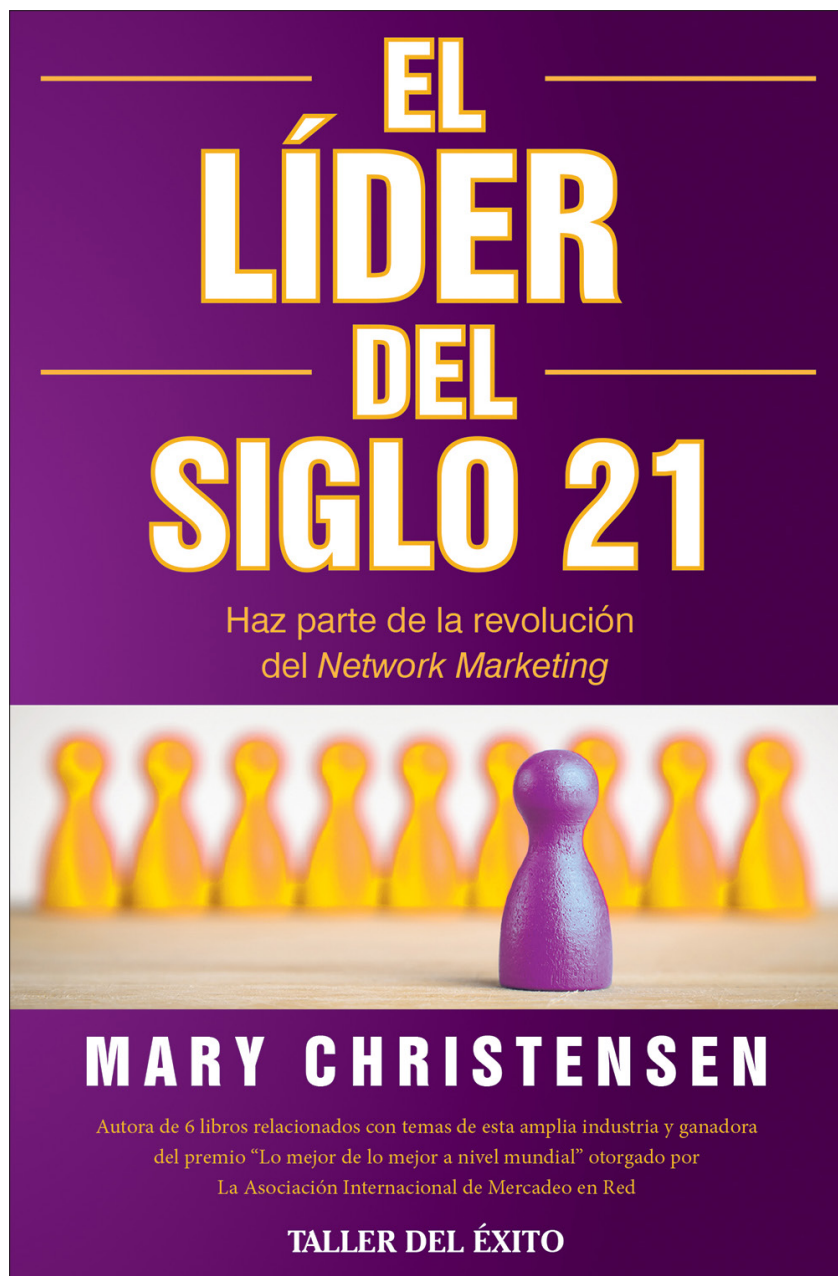


## EL LÍDER DEL SIGLO 21

Haz parte de la revolución del *Network Marketing*

Mary Christensen



**Mary Christensen** es una de las conferencistas más solicitadas en el campo de la Venta Directa. La Asociación Internacional de Mercadeo en Red le otorgó el premio "Lo mejor de lo mejor a nivel mundial" y la revista más importante de la industria, *Direct Selling*, la incluye como una de las 10 escritoras más influyentes en el campo del *Network Marketing* en el mundo. Es autora de 6 libros relacionados con temas de esta amplia industria.

Tapa blanda, Tamaño: 15x23 cm

ISBN: 978-9580100959

Número de págs: 288

Liderazgo | Emprendimiento

Mary Christensen

## EL LÍDER DEL SIGLO 21

Haz parte de la revolución del Network Marketing

### RESEÑA:

El mercadeo en red suele atraer a la gente por su flexibilidad y potencial para hacer dinero. Cada día cientos de personas se unen a esta tendencia para conectarse con más gente y trabajar por un objetivo común: alcanzar la libertad financiera generando más ingresos al mismo tiempo que están junto a sus familias.

Si estás buscando construir tu propia red de negocios, o quieres contemplar la posibilidad de dar un paso adelante y pasar de las ventas al liderazgo, esta es una gran noticia. La vía más rápida y más segura de alcanzar tus objetivos es mejorando tus relaciones interpersonales.

En *El líder del Siglo 21*, la superestrella del Network Marketing, Mary Christensen, comparte contigo sus secretos sobre cómo construir una red imparable de vendedores y te explica cómo:

- Comunicar logrando que tu audiencia te escuche y capte el 100% de tu mensaje.
- Incorporar a Facebook como una eficiente herramienta de trabajo.
- Asistir a los miembros de tu equipo en vez de entrenarlos.
- Conectar con la gente compartiendo tu historia.
- Acoger el cambio y mantenerte a la cabeza del juego.
- ¡Y mucho más!

Cuando le das a tu red de contactos las herramientas indicadas para comenzar a construir su propio negocio, quienes la conforman estarán ansiosos de unirse a tu negocio, se sentirán entusiasmados de hacer parte de ella y no querrán dejar jamás este campo de acción. Cuando sepas cómo ayudarles a contribuir con lo mejor de sí mismos, y a que traigan a otros al equipo, tu negocio despegará y nunca dejará de crecer.

