

## Confianza y poder

Cambia tu forma de tratar a los demás y alcanza todo lo que te propongas

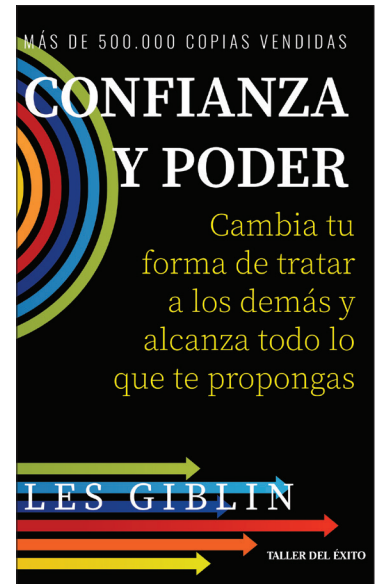
En este valioso libro hallarás acertadas técnicas para desarrollar confianza en tus relaciones interpersonales, de negocios y sociales, las cuales van desde pequeños trucos de lenguaje corporal que rara vez notamos en nosotros mismos (pero casi siempre en los demás) hasta el inteligente manejo de tus mejores habilidades. Las técnicas probadas de Les Giblin te enseñarán cómo: descubrir los secretos esenciales que se encuentran en la naturaleza humana para influenciar a los demás, controlar las actitudes y expectativas de otros a través de tu comportamiento, desarrollar tres de los secretos más efectivos para atraer a la gente, lograr rápidamente que quienes te rodean vean las circunstancias de la misma forma en que tú las ves. y asegurar el 100% de cooperación cuando trabajas con otras personas.



**Leslie T. Giblin** es considerado uno de los pioneros de la industria del desarrollo personal. Fue premiado como Vendedor Nacional del Año en 1965. En 1968, escribió su clásico *Skill With People*. Trascendiendo generaciones, el mensaje siempre vigente de Les Giblin acerca de tener “don de gentes” como una de las habilidades esenciales para la vida adquiere un nuevo significado en esta era de comunicación cada vez más digital e impersonal.

### Contenido:

1. Tu secreto para el éxito y la felicidad
2. Cómo usar el secreto básico para
3. Cómo aprovechar tus bienes ocultos
4. Cómo controlar las acciones
5. Cómo crear una buena primera impresión
6. Cómo hacer uso de tres grandes secretos para atraer a las personas
7. Cómo lograr que los demás se sientan amigables de inmediato
8. Cómo desarrollar destrezas mediante el uso de las palabra
9. Cómo usar esa técnica que un juez de la corte suprema llamó “magia blanca”
10. Cómo lograr que los demás vean las cosas a tu manera... ¡Y rápido!
11. Cómo lograr el 100% de cooperación y aumentar tu poder cerebral
12. Cómo usar tu poder milagroso en las relaciones humanas
13. Cómo hacer críticas sin ofender
14. Un plan de acción sencillo y efectivo que



### En esta obra el lector aprenderá:

- Hace más de 50 años, Les Giblin nos enseñó cómo, mediante el sabio manejo de los principios básicos del comportamiento humano, es viable asegurar el éxito en el mundo profesional —y en cualquier faceta de la vida. En la actualidad, como miles de lectores lo afirman, su filosofía es más vigente que nunca.

EAN: 978-1607386230

Formato: Rústica

Tamaño: 13.5 cm x 21.5 cm

Páginas: 224 pp